



NIHAK
2025

NIHAK on kehitysorganisaatio, joka tuottaa
yritys- ja aluekehityspalveluja
Pohjois-Pohjanmaan eteläosassa.

Sisältö

- 3 Pääkirjoitus
- 4 NIHAKin yrityspalvelut
- 6 Otetaan seuraava askel yhdessä!
- 8 Uskallus kokeilla kantaa pitkälle
- 9 Nuorten rinnalla tulevaisuutta rakentamassa
- 10 Alueen mahdollisuudet esille
- 11 Yhteisenä tavoitteena alueen menestys
- 12 Nihakin toiminta-alue 2025
- 13 Yritysten lukumäärä ja myönnetyt yritystuet
- 14 Luotettava kumppani kansainvälistymisen polulla
- 15 Menestyksen takeena kumppanuus
- 16 NIHAKin alue erottuu puhtaasti siirtymän kartalla
- 18 Nivalan biokaasulaitos vahvistaa aluetta
- 19 Suurhanke tuo uutta osaamista
- 20 Think Big nosti esiin alueen vahvuudet
- 21 Talous ja seutuhallituksen jäsenet
- 22 NIHAKin toimenpiteet vuonna 2025
- 23 Tilaisuudet vuonna 2025
- 24 Henkilökunta
- 26 Hankkeet

Toni Krankkala
toimitusjohtaja

Mahdollisuudet muuttuvat teoiksi!

Vuosi 2025 on osoittanut, että nyt on se hetki, kun alueemme mahdollisuudet alkavat konkretisoitua. Suunnitellut hankkeet ja selvitykset muuttuvat teoiksi: investointeja valmistellaan, rakentaminen käynnistyy ja uusia toimintamalleja syntyy. Siirtymä kohti puhtaampaa taloutta ei ole abstrakti tavoite, vaan käytännön tekoja, työmaita, sopimuksia, uusia kumppanuuksia ja konkreettista kasvua. Nyt on niin yritysten kuin kuntienkin aika tarttua toimeen ja varmistaa, että rakentamisen ajasta saadaan täysimääräinen hyöty.

Puhdas siirtymä luo alueelle uusia ekosysteemejä. Puhtaan energian ratkaisut, kiertotalous, datateollisuus ja vetytalous avaavat mahdollisuuksia, joiden varaan alueen yritysten erityisosaaminen voi rakentaa uutta liiketoimintaa. Kun yksi projekti onnistuu, sen kylkeen syntyy toinen ja kolmas – ja pian huomataan, että tästä syntyy kokonainen ekosysteemi, joka ruokkii itse itseään.

Suuri investointi näkyy työmaalla, mutta samalla se vahvistaa ja kasvattaa alueen yritysten osaamista ja kykyä osallistua tuleviin hankkeisiin. Tässä työssä NIHAKin rooli on keskeinen. Me emme tyydy ajalehtimaan virran mukana ja katsomaan, mitä sattuu tapahtumaan. Me haluamme vaikuttaa aktiivisesti tapahtumien kulkuun. Yhdistämme hankkeet, löydämme synergioita ja varmistamme, että kun yksi investointi toteutuu, sen ympärille syntyy useampi uusi.

NIHAKin tehtävä on ensinnäkin tasoittaa tietä uusille investoinneille ja toisaalta koota alueen yritysten erityisosaaminen yhteen, tunnistaa sen tarjoamat mahdollisuudet ja varmistaa, että työ johtaa konkreettisiin tuloksiin. Henkilöstömme osaaminen on tässä keskeinen voimavara: he tuntevat yritykset, osaamisen ja alueen tarpeet, ja osaavat yhdistää oikeat toimijat.

Rakentaminen ja uudet investoinnit tuovat alueelle muutakin kuin tuotantoa: lisääntyvät asumisen ja palvelujen tarpeet luovat mahdollisuuksia yrittäjille ja vahvistavat jokaisen kuntalaisen palvelutarjontaa. Jokainen, joka työskentelee alueella edes hetken, käyttää paikallisia palveluita, jättää rahaa alueelle ja parhaassa tapauksessa jää tänne rakentamaan uutta elinvoimaa.

Alueemme kunnissa osataan katsoa kauemmas ja uskalletaan lähteä edistämään asioita. Me uskallamme ottaa isoja askeleita ja rakennamme uusia mahdollisuuksia, jotka kantavat pitkälle tulevaisuuteen. Tänä vuonna käynnistämme myös alueen yhteisen strategiatyön, jonka tavoitteena on vahvistaa työvoiman saatavuutta, pitovoimaa ja yritysten kasvun edellytyksiä sekä varmistaa, että puhtaan siirtymän tuomat mahdollisuudet hyödynnetään kokonaisvaltaisesti. Tulevaisuus ei ole enää vain suunnitelmia, vaan se rakentuu parhaillaan ympärillämme. Osaaminen synnyttää ratkaisuja, ja yhdessä tekemällä rakennamme kestävästä kasvusta pitkälle tulevaisuuteen.

Kuntakohtaiset yrityspalvelut kulkevat yrittäjän rinnalla kaikissa tilanteissa

Maksutonta yritysneuvontaa

Haapajärvellä, Kärämäellä
Nivalassa, Reisjärvellä,
Sievissä ja Oulaisissa

Yrityksen perustaminen

Mietitään sinulle sopivin yritys-
muoto ja käydään läpi lupa-asiat.
Tehdään yhdessä liiketoiminta-
suunnitelma, kannattavuus-
laskelma ja starttirahahakemus.

Yritystukien ja rahoituksen neuvonta

Laaditaan sinulle alustava
rahoitussuunnitelma ja
etsitään tilanteeseesi sopiva
rahoitusmalli.

START
UP

Ideasta tuotteeksi

NIHAKin asiantuntijat auttavat
yrittäjäsi kanssa aina
idean suojaamisesta lähtien.
Tehdään markkinaselvitys,
pilotoidaan ja etsitään sopivat
yhteistyökumppanit!

Liikeidean kehittäminen

Arvioidaan ideasi kannattavuus
ja viilataan markkina-alue sekä
kohderyhmät kuntoon. Päivite-
tään liiketoimintasuunnitelmasi
ajan tasalle.

Liiketoiminnan kehittäminen

Tunnistetaan yrityksesi kehit-
tämiskohteet tai priorisoidaan
tehtävät, mikäli mielessäsi on
useita kehittämiskohteita.

Verkostoituminen

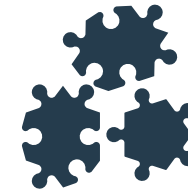
Verkostot voivat tuoda yrittä-
jällesi eteen uusia mahdol-
lisuuksia. Muilta aloilta ja
yrittäjiltä voit saada hyödyllisiä
vinkkejä ja inspiraatiota omaan
liiketoimintaasi.

Yrityskaupat / Omistajanvaihdokset

Katsotaan yhdessä,
millaista tukea tarvitset yritys-
kauppaprosessiin, olit sitten
myymässä tai ostamassa
yritystä.

Muutostilanne- neuvonta

Käydään läpi yrityksesi tilanne.
Voit kääntyä puoleemme myös,
kun yrityksesi haasteena ovat
esimerkiksi talousvaikeudet tai
juridiset kysymykset.



Alueelliset yrityspalvelut

Alueelliset yrityspalvelut auttavat
yrityksiä mm.

- kansainvälistymisessä,
- rekrytoinneissa,
- verkkokaupassa ja
- uusien innovaatioiden kaupallistamisessa.

Kehitämme yritysten valmiuksia
toimia muuttuvassa toimintaym-
päristössä ja järjestämme yritysten
osaamisen kehittämisen tueksi eri
aihealueiden koulutuksia, työpajoja
ja valmennuksia.

Alueelliset yrityspalvelut täydentä-
vät kuntakohtaisen yritysneuvon-
nan palvelutarjontaa.

Rahoituksen hakeminen

NIHAKin asiantuntijat auttavat rahoituksen ja yritystukien hakemisessa

Yritystuen tai rahoituksen hakeminen tulee ajankohtaiseksi usein silloin, kun yritys investoi, kehittää toimintaansa tai hakee kasvua. Tarve voi syntyä myös uuden yrityksen perustamisen tai omistajanvaihdoksen yhteydessä.

NIHAK tarjoaa yrityksille maksutonta apua yritystukien ja rahoituksen hakemiseen. Erityisesti ensimmäistä kertaa hakevan yrittäjän kannattaa hyödyntää asiantuntijoiden tuki.

Yhteistyö alkaa yrityksen tilanteen ja tarpeiden kartoittamisesta. Yhdessä selvitetään sopivat tuki- ja rahoitusvaihtoehdot sekä työs-
tetään hakemuksen sisältöä. Hakemusluonnokseen voidaan myös
pyytää kommentteja rahoittajilta. Tarvittaessa NIHAKin asiantuntija
on mukana rahoittajan kanssa käytävissä neuvotteluissa sekä auttaa
maksatushakemusten ja raporttien laatimisessa.

– NIHAK kulkee yrittäjän rinnalla koko hakuprosessin ajan, ja kaikki
vaiheet tehdään yhdessä yrittäjän kanssa. Yritystukien ja rahoituksen
hakeminen vaatii kuitenkin myös yrittäjän omaa työpanosta, sillä
hakemuksen keskeinen sisältö pohjautuu aina yrittäjän omaan osaa-
miseen ja suunnitelmiin, yrityspalvelupäällikkö **Harri Jokela** kertoo.

Jokelan mukaan kahta samanlaista hakuprosessia ei ole. Onnistu-
misen mahdollisuuksia parantaa kuitenkin aina huolellinen valmistelu
ja asiantuntevan avun hyödyntäminen.

– Meidän toiveenamme onkin, että yrittäjä ottaisi meihin yhteyttä
heti kun ensimmäiset ajatukset investoinneista tai kehittämisestä
näkevät päivänvalon, Jokela sanoo.

Hyvä muistaa:

- Tukihakemus on jätettävä ennen toimenpiteiden aloittamista.
- Tukien myöntämiseen vaikuttavat toimialan kilpailutilanne, suunniteltujen toimenpiteiden vaikutus yrityksen kasvuun ja kehittymiseen sekä yrityksen taloustilanne.
- Hyvin laadittu liiketoimintasuunnitelma ja kannattavuuslaskelmat ovat tärkeitä sekä yritystukien että rahoituksen hakemisessa.
- Rahoitusta haettaessa arvioidaan myös vakuudet, yrityksen taloustilanne sekä toteuttavan tiimin osaaminen.
- NIHAKin yrityspalvelupäälliköt auttavat hakuprosessin kaikissa vaiheissa.

NIHAKin yritysneuvonta esittäytyy

NIHAK on alueen yritysten kumppani kaikissa liiketoiminnan vaiheissa.

Yrittäjän ei tarvitse pärjätä yksin. NIHAKin yrityspalvelut tarjoavat maksutonta ja konkreettista apua kaikille yrityksille kokoon ja toimialaan katsomatta. Meiltä löytyy laaja-alaista osaamista ja vahvat verkostot. Kokoamme yrittäjän ympärille juuri oikeat ihmiset ja etenemme yhdessä kohti seuraavaa askelmaa. NIHAKin yrityspalvelut ovat kaikkien yrittäjien ja yrittäjäksi aikovien saatavilla Haapajärvellä, Kärsämäellä, Nivalassa, Reisjärvellä, Sievissä ja Oulaisissa.

Tapaamisajan voi varata myös sähköisesti verkkosivujemme kautta.

MINNA KONTRO

- alkavan yrittäjän palvelut ja tuet
- yrityksen perustaminen ja yhtiömuodot
- liiketoiminta- ja budjetointisuunnittelu
- rahoitus ja tukihakemukset
- markkinointi

minna.kontro@nihak.fi,
050 340 2124

”Kysymällä löytyy ratkaisut, tekemällä syntyy tulokset.”

LAURA KORHONEN

- yrityksen perustamisneuvonta
- liiketoiminnan kehittäminen
- yritysten investointi- ja kehittämistuet

laura.korhonen@nihak.fi,
050 531 2411

”Rohkeus ja sisukkuus mahdollistaa sen, minkä innokkuus sytyttää.”

HARRI JOKELA

- liiketoiminnan kehittäminen
- yritysten investointi- ja kehittämistuet
- muutos- ja ongelmatilanteet

harri.jokela@nihak.fi, 050 304 9317

”Konkretiaa kehiin!”

PIRJA PIIPONNIEMI

- liiketoiminnan kehittäminen
- yritysten investointi- ja kehittämistuet
- nuorten yrittäjien palvelut
- yritysten markkinoinnin ja viestinnän kehittäminen

pirja.piiponniemi@nihak.fi,
050 341 5992

”Pienistä oivalluksista kasvaa suuria mahdollisuuksia.”

LAURI JOUHKI

- prosessien, palveluiden ja tuotteiden kehittäminen
- laatustandardit
- verkkokauppa

lauri.jouhki@nihak.fi,
050 543 6224

”Käännetään haasteet mahdollisuuksiksi.”

ARTO JUNNO

- liiketoiminnan kehittäminen
- yritysten investointi- ja kehittämistuet
- yrityskaupat ja omistajanvaihdokset

arto.junno@nihak.fi, 044 445 7011

”NIHAKista neuvot yrittäjille!”

EMMI RAHIKKA

- yrityksen perustamisneuvonta
- digimarkkinointi ja -viestintä
- verkkokaupan kehittäminen

emmi.rahikka@nihak.fi,
050 304 7012

”Ideoita on kaikilla, mutta teot ratkaisee.”



Kuva: Media Mimmit Oy

Uskallus kokeilla kantaa pitkälle

Media Mimmit Oy sai alkunsa haapajärvisen ystäväysten yhteisestä harrastuksesta. Nyt tähtäimessä on täysipäiväinen yrittäjyys opintojen päätyttyä.

Pinja Huhtala ja Jenni Järvenpää ovat toimineet tiiminä jo kouluikäisestä saakka. Yhteinen ura alkoi Haapajärvellä pesäpallon parissa, kun kaksikko otti hoitaakseen joukkueensa some-kanavat.

Ajatus omasta yrityksestä alkoi kypsyä lukion yrittäjyysleirillä, jossa Huhtalaa ja Järvenpäää kannustettiin tekemään ideastaan liiketoimintaa. He päättivät kuitenkin odottaa täysi-ikään voidakseen laittaa pystyyn osakeyhtiön itsenäisesti.

Syksyllä 2026 tulee kuluneeksi kolme vuotta Media Mimmit Oy:n perustamisesta. Järvenpään tie on vienyt Korpilahdelle ja Huhtalan Tampereelle. Molemmat opiskelevat kauppatiedettä, ja Huhtala pelaa yhä myös pesäpalloa. Yrittäjyys kulkee muun elämän rinnalla.

– Kaiken aikaa meillä on kova halu oppia uutta ja kehittää omaa tekemistä.

Olisi hienoa, että opintojen valmistuttua voisimme ryhtyä yrittäjiksi täysipäiväisesti, Järvenpää sanoo.

Media Mimmit Oy:n ideana on tarjota somemarkkinoinnin palveluja kohtuuhintaisesti ja matalalla kynnyksellä myös pienemmillä paikkakunnilla. Vähitellen toiminta on kasvanut, ja palveluihin on tullut mukaan graafinen suunnittelu ja valokuvaus.

Asiakkaiden löytämisessä apuna ovat olleet verkostot, joita Huhtalalle ja Järvenpäälle on kertynyt etenkin urheilun parissa. He toteavat olevansa hyvä esimerkki siitä, että yrittämisen voi aloittaa pienestä, ilman valmiiksi laajaa osaamista tai kallista kalustoa.

– Isäni on sanonut, että alussa tärkeintä on pettämätön itseluottamus. Olemme opetelleet paljon asioita käytännön kautta ja kehittäneet toimintaamme

niin, että jossain vaiheessa voimme alkaa tehdä tätä isommin, Huhtala kertoo.

Yrittäjyys ei ole tänä päivänä vain yhdenlainen polku, vaan se voi muovautua elämäntilanteen mukaan. Myös yrityspalvelujen on kuljettava yrittäjän rinnalla eri vaiheissa. Huhtala ja Järvenpää ovat hyödyntäneet NIHAKin yrityspalveluja ja koulutuksia, ja kaluston hankintaan he ovat saaneet Leader-rahoitusta.

Tärkeää on ollut myös oman lähipiirin tuki. Suhtautuminen nuoriin yrittäjiin on ollut enimmäkseen uteliasta ja kannustavaa.

– Lukiossa meille saatettiin joskus heittää kommentteja, mutta sellaisesta ei kannata välittää. Pienelläkin paikkakunnalla kannattaa tehdä omaa juttua ja uskaltaa yrittää, Huhtala ja Järvenpää sanovat.

Nuorten rinnalla tulevaisuutta rakentamassa

Nuorilla on paljon annettavaa yrityselämälle, ja yrittäjyys myös kiinnostaa heitä yhä enemmän. NIHAKin tavoitteena on auttaa muuttamaan kiinnostus teoiksi.

Yrittäjyys näyttäytyy yhä useammalle nuorelle todellisenä vaihtoehtona oman tulevaisuuden rakentamisessa. Alkuun pääsemiseksi tarvitaan intoa ja uskallusta, mutta myös tietoa, tukea ja kannustusta.

Uutena avauksena NIHAK järjesti marraskuussa 2025 nuorille suunnattuja yrittäjyystapahtumia kaikissa alueen kunnissa. Born to Bisnes -tapahtumissa kuultiin nuoren yrittäjän puheenvuoroja ja tavattiin NIHAKin yritysneuvoja. Ohjelmassa oli myös työpajoja ja pitchauskilpailu.

Tapahtumien järjestelyistä vastanneet **Aada Junno** ja **Enni Krankkala** toteavat, että nuorten silmissä yrittäjyys näyttäytyy nykyään yhä houkuttelevampana vaihtoehtona.

– Yrittäjänä olet oma pomosi ja saat tehdä juuri sitä, mikä kiinnostaa. Työtä voi olla paljon, mutta se on sen arvoista, jos se tuntuu omalta jutulta, Junno ja Krankkala sanovat.

NIHAKin monipuoliset yrityspalvelut ovat myös nuorten käytettävissä, olipa kyseessä orastava kiinnostus tai jo konkreettinen liikeidea.

Yrityspalvelupäällikkö **Pirja Piiponniemen** mukaan tärkeintä on madalta aloittamisen kynnystä ja tehdä yrittäjyydestä realistinen vaihtoehto.

– Nuorilla pitää olla mahdollisuus kokeilla yrittäjyyttä turvallisesti, myös ilman täysipäiväistä sitoutumista. Pitää muistaa, että nuorten elämään kuuluu paljon muutakin, kuten koulu, kaverit ja oma kasvamisprosessi.



Piiponniemi muistuttaa, ettei kenenkään tarvitse olla jo alussa valmis tai tietää vielä kaikkea.

– Yrittäjyyttä on niin monen näköistä ja muotoista kuin on yrittäjiäkin. Yritystoimintaa voi alkaa rakentaa pienestäkin, ja sen voi muokata omaan elämäntilanteeseen sopivaksi.

Nuorilla itsellään on paljon annettavaa yrityselämälle. Kun maailma muuttuu, nuorten on luontevaa hypätä kelkkaan.

He omaksuvat rohkeasti uusia toimintamalleja ja ovat itse luomassa niitä.

Nuorten kannustaminen onkin tärkeää myös alueen yritystoiminnan jatkuvuuden kannalta.

– Meillä on paljon yrityksiä, joihin tarvitaan jatkajia. NIHAK on mukana tuke- rohkasta myös nuoria näkemään tämän yhtenä mahdollisuutena, Piiponniemi sanoo.



Alueen mahdollisuudet esille

Yritysvierailut auttavat tekemään alueen yrityksiä tutummiksi korkeakouluopiskelijoille. Hyviä kokemuksia on saatu esimerkiksi Scanfil Oyj:n Sievin-tehtaalla.

Korkeakouluopinnot keskittyvät kaupunkeihin, mutta monipuolisia urapolkuja löytyy myös pienemmiltä paikkakunnilta. Siksi on tärkeää lisätä opiskelijoiden tietoisuutta kasvukeskusten ulkopuolisista mahdollisuuksista.

NIHAK on vastannut tähän tarpeeseen organisoimalla opiskelijavierailuja alueensa yrityksiin. Näin yrityksiä ja korkeakouluopiskelijoita tuodaan yhteen sekä tiivistetään yritysten ja oppilaitosten välistä yhteistyötä.

– Tämä palvelee kaikkien osapuolten intressejä. Yrityksiä kuullaan, ja huomioimme myös toiveet siitä, minkä alojen opiskelijoille vierailut kannattaa suunnata,

kertoo Rekry+ -hankkeen projektipäällikkö **Kristiina Nyman**.

Tärkein viesti opiskelijoille on selkeä: alueelta löytyy kiinnostavia yrityksiä, joissa on tarjolla harjoittelupaikkoja, opinnäytetyön aiheita ja mahdollisuuksia rakentaa valmistumisen jälkeen työuraa myös kansainvälisesti.

Yksi näistä yrityksistä on elektroniikan sopimusvalmistaja Scanfil, johon NIHAK organisoii vastikään opiskelijavierailun yhdessä Centrian ja Oulun ammattikorkeakoulun kanssa.

Kymmenessä maassa toimivalla yhtiöllä on Sievissä noin 250 työntekijää, ja se työllistää myös harjoittelijoita ja kesätyöntekijöitä.

Sievin-tehtaan henkilöstöpäällikkö **Pauli Huhtamäki** kertoo, että opiskelijavierailut ovat yhtiön näkökulmasta erinomainen tilaisuus tehdä toimintaa tutummaksi opiskelijoille.

– Näemme tämän hyvänä keinona kasvattaa yhtiön tunnettuutta. Opiskelijat eivät välttämättä ennestään tiedä, kuinka kansainvälisesti toimimme ja kuinka monenlaisia kehittymismahdollisuuksia täällä on tarjolla, Huhtamäki sanoo.

Huhtamäki uskoo, että vierailut voivat aidosti lisätä opiskelijoiden kiinnostusta hakeutua alueelle töihin. Ne antavat myös mahdollisuuden murtaa tehdastyöhön liittyviä myyttejä.

– Käynti paikan päällä auttaa ymmärtämään toimintaamme ja sitä, millaisia prosesseja se pitää sisällään. Samalla opiskelijat näkevät, kuinka nykyaikaisissa tiloissa täällä tehdään töitä.

NIHAK on tuottanut yrityspalveluja Sieviin vuodesta 2024. Myös Scanfilin kanssa yhteistyö on saatu alulle, ja Huhtamäen mukaan sitä on tarkoitus jatkaa ja tarvittaessa kasvattaa.

– Alueellinen yhteistyö on kuntien kannalta hyvä asia, ja NIHAKin toiminta hyödyttää koko aluetta ja sen yrityskehitystä, hän toteaa.

Yhteisenä tavoitteena alueen menestys

NIHAK ja Centria rakentavat yhteistyössä siltoja opiskelijoiden ja alueen yritysten välille. Tavoitteena on varmistaa, että osaaminen kohtaa työelämän tarpeet.

NIHAKin ja Centria-ammattikorkeakoulun yhteinen tavoite on auttaa yrityksiä menestymään ja turvata alueen elinvoima myös tulevaisuudessa.

Centrian rehtorin **Tapio Huttulan** mukaan yhteistyö on luonteva osa ammattikorkeakoulun perustehtävää.

– Haluamme toimia alueen elinvoiman vahvistamiseksi yhdessä elinkeinoelämän ja sitä kehittävien kumppaneiden kuten NIHAKin kanssa. Ammattikorkeakoulun työelämälahtö-

syys konkretisoituu juuri tällaisessa yhteistyössä, Huttula toteaa.

Opiskelijoiden näkökulmasta on tärkeää saada jo opintojen aikana kosketusta työelämään ja kokemusta omalta alalta. NIHAK on ollut mukana järjestämässä yritysvierailuja ja rakentamassa kontakteja, joiden kautta opiskelijat pääsevät tutustumaan alueen yrityksiin.

Centrian ja NIHAKin yhteisenä tavoitteena on edistää myös kansainvälisten opiskelijoiden työllistymistä. Tällä hetkellä noin kolmannes heistä jää alueelle valmistumisensa jälkeen.

– Jotta työllistyminen onnistuu, yhteyksiä työpaikkoihin on rakennettava jo opiskeluaikana. Autamme opiskelijoita rakentamaan polkuja työelämään esimerkiksi harjoittelujen, projektien ja opinnäytetöiden kautta, Huttula kertoo.

Ylivieskassa, Pietarsaareissa ja Kokkolassa sijaitsevien kampusten

kautta Centria on vahvasti läsnä toiminta-alueellaan. Alueellinen vaikuttavuus syntyy koulutustarjonnan lisäksi aktiivisesta yhteistyöstä yritysten ja kehittäjäorganisaatioiden kanssa.

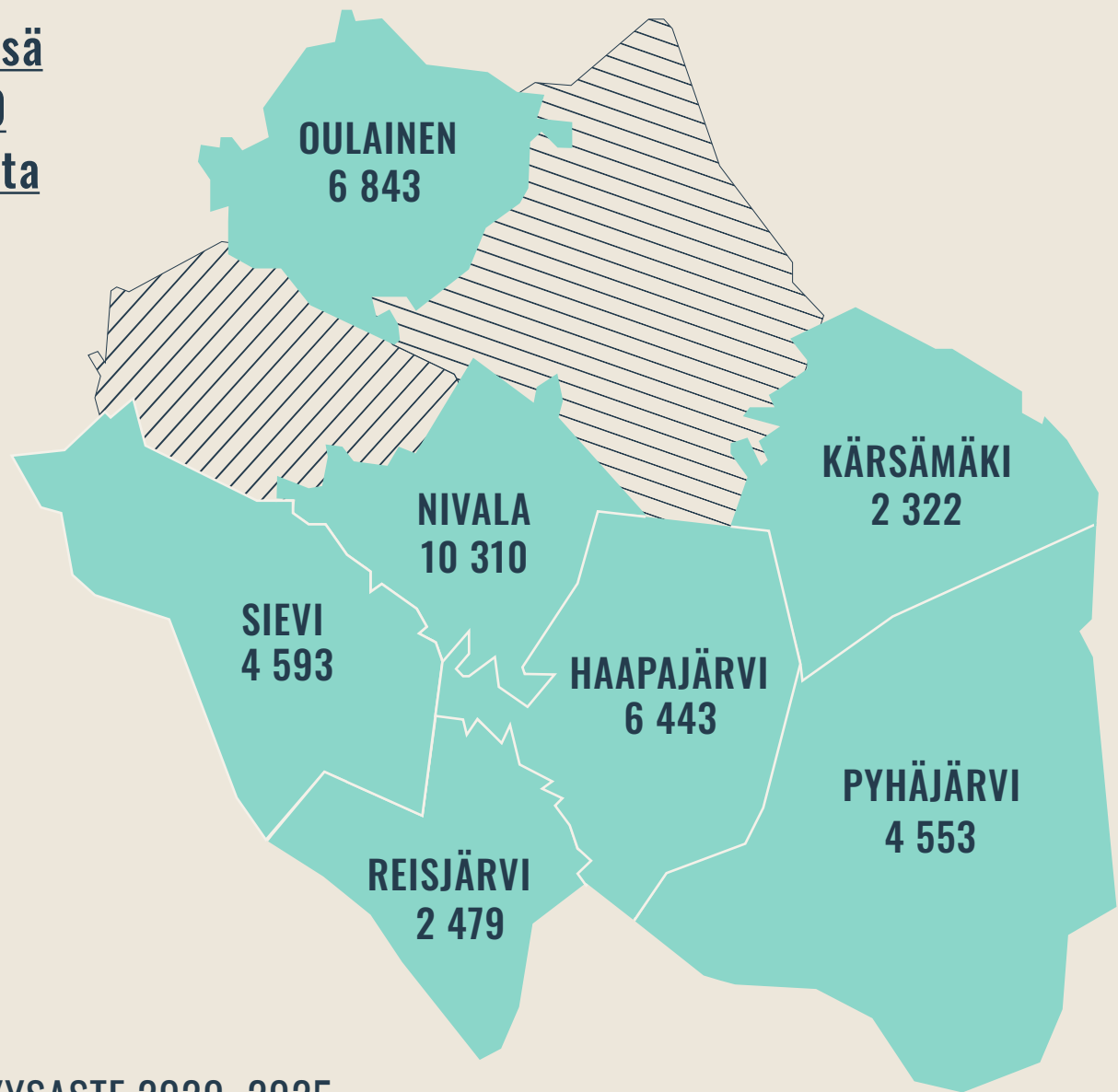
Centrian asiantuntijat ja testausympäristöt tarjoavat yrityksille monenlaista tukea esimerkiksi tuotekehitykseen ja uusien ratkaisujen pilotointiin. NIHAK taas on mukana useissa TKI-hankkeissa rahoittajana tai osatoteuttajana.

Yhteistyö näkyy myös tapahtumissa ja verkostoissa. Esimerkiksi Tervatynnyri-pitchauskilpailu kokoaa yhteen yrittäjiä, opiskelijoita ja kehittäjiä ja auttaa tuomaan esille uusia ideoita.

– NIHAK tarjoaa meille tarttumapintaa alueensa yrityksiin. Heillä on ymmärrystä yrityskehityksestä ja sen tarpeista sekä laajat verkostot, Huttula sanoo.

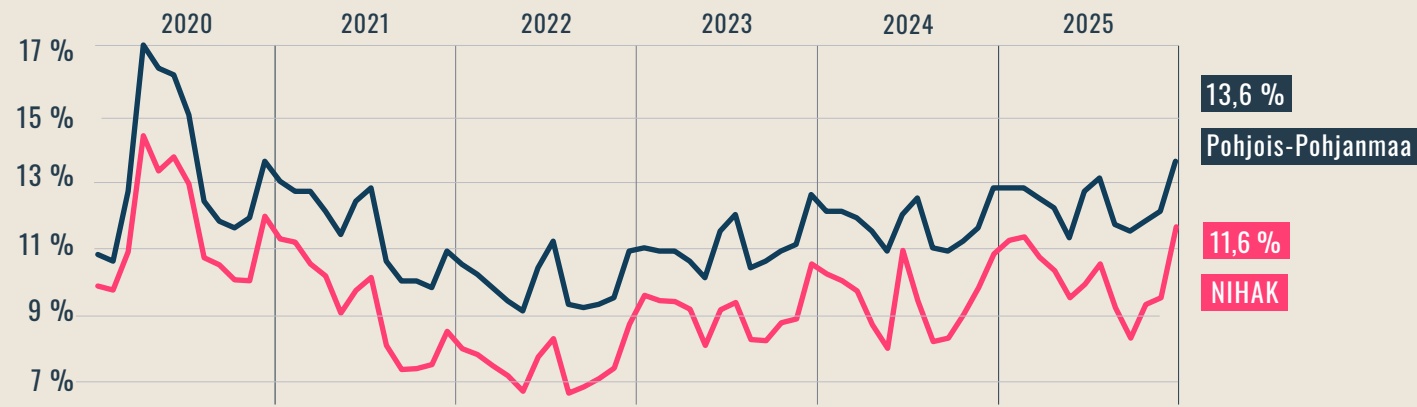
NIHAKIN TOIMINTA-ALUE 2025

Yhteensä
32 990
asukasta



TYÖTTÖMYYSASTE 2020–2025

Lähde: Tilastokeskus



3 856

YRITYSTÄ ALUEELLA

218

UUTTA YRITYSTÄ

215

YRITYSTÄ SAI TUKEA

3 609 847 €

MYÖNNETTY TUKISUMMA

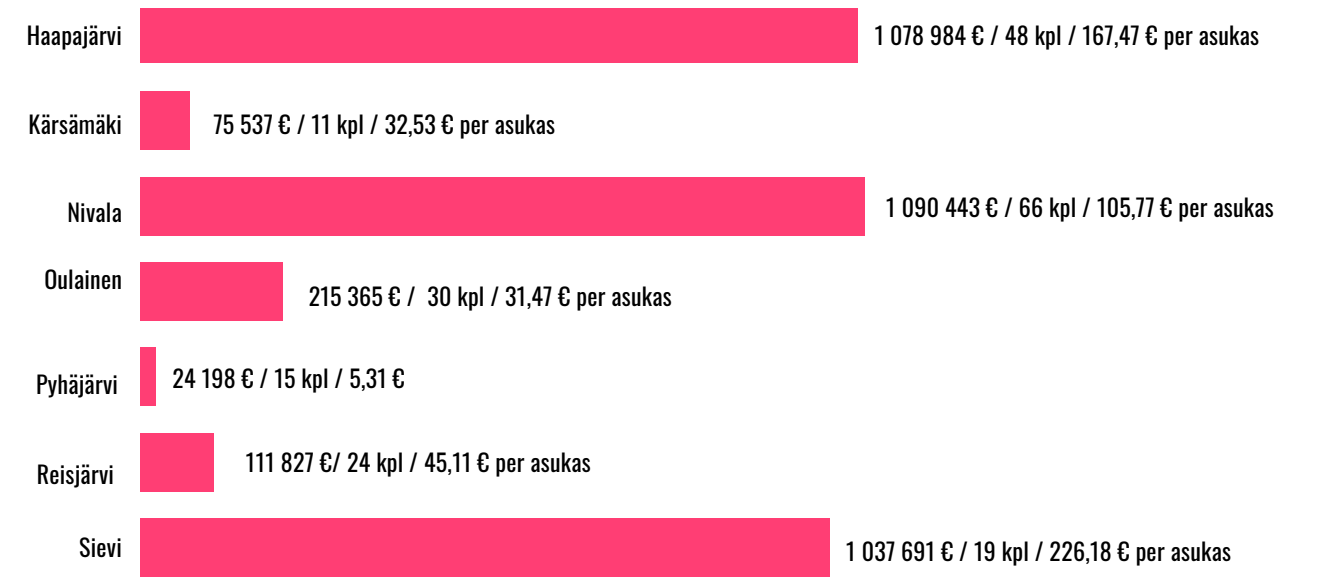
YRITYSTEN LUKUMÄÄRÄ 2025

*PRH:n Virre-tietopalvelu, tilanne 28.1.2026), Yritysmuodot: Ay - Ky - Ok - Oy - Oyj – Tmi)

	HAAPAJÄRVI	KÄRSÄMÄKI	NIVALA	OULAINEN	PYHÄJÄRVI	REISJÄRVI	SIEVI	YHTEENSÄ
Rekisterissä voimassa olevat yritykset*	696	335	950	592	514	280	489	3 856
Rekisteröidyt uudet yritykset*	35	12	68	28	20	16	39	218
Lakanneet yritykset*	17	6	19	21	12	8	15	98
Nettomuutos*	+18	+6	+49	+7	+18	+8	+24	+130

MYÖNNETYT YRITYSTUET 2025

Lähteet: *Tilastokeskus:Väestörakenteen ennakkotiedot
Ei sisällä kunnille tai kunnallisille/ylikunnallisille kehittämissyhtiöille myönnettyjä toimintaympäristöavustuksia.



Luotettava kumppani kansainvälistymisen polulla

Maaillalle ei ole vain yhtä tietä, vaan jokaiselle yritykselle on oma reittinsä. NIHAKin kansainvälistymispalvelut auttaa matkalla kohti uusia markkinoita.

Yhteystiedot:

Reea Vainikainen
projektipäällikkö
050 3684258,
reea.vainikainen@nihak.fi

Yritysten toimintaympäristö on viime vuosina ollut jatkuvassa myllerryksessä niin maailmalla kuin kotimaassakin. Muutosten keskellä osaavan ja luotettavan kumppanin merkitys korostuu.

NIHAKin kansainvälistymispalvelut on jo pitkään tukenut alueen yrityksiä uusien markkinoiden kartoittamisessa, verkostojen rakentamisessa ja liiketoiminnan kehittämisessä.

– Kun maailma ympärillä muuttuu, se merkitsee yrityksille myös mahdollisuuksia. Yrittäjän ei tarvitse edetä yksin, sillä me NIHAKilla autamme ottamaan askeleita uusille markkinoille, kansainvälistymispalvelupäällikkö **Ari Alakangas** sanoo.

Ennen käytännön askeleita tarvitaan huolellista taustatyötä. On esimerkiksi kirkastettava tavoitteet, määriteltävä kohdemarkkinat ja arvioitava, vastaako tuote tai palvelu paikallista kysyntää vai tarvitaanko räätälöintiä.

Kansainvälistymiseen ei ole yhtä oikeaa polkua, ja tulokset saattavat näkyä vasta ajan kanssa. Lopullinen kohdemarkkina saattaa löytyä muualta kuin alun perin suunniteltiin, ja joskus lopputuloksena voi myös olla paluu lähtöruutuun.

– Olennaista on luottamus. Yrittäjä voi luottaa siihen, että hän saa käyttöönsä oikean avun ja osaamisen joko meidän tai verkostojemme kautta, Alakangas toteaa.

Projektipäällikkö **Reea Vainikainen** muistuttaa, että yritysten auttaminen kansainvälisille markkinoille pitää sisällään myös paljon ennakoivaa työtä ja tienraivausta.

– NIHAK hankkii aktiivisesti tietoa uusista markkinoista ja jalostaa sitä yrityksille hyödynnettäväksi. Tätä työtä on tehty esimerkiksi Ukrainan jälleenrakennukseen liittyen.

Yksi kasvava ala on digitaalinen talous. Sitä edustavat esimerkiksi sähköinen palveluliiketoiminta, kaupankäynti digitaalisilla alustoilla sekä ohjelmistokehitys.

Uusien markkinoiden löytäminen vaatii perinteisesti paljon aikaa ja resursseja. Sähköisten alustojen kautta taas erityisesti pienemmillä yrityksillä on mahdollisuus kansainvälistyä ketterästi ja tehdä kokeiluja yrityksen sijainnista riippumatta.

– NIHAKilta löytyy osaamista monenlaisiin tarpeisiin. Olemme yrittäjän tukena, kuljettiinpa perinteisempää polkua tai uusia digitaalisia kanavia hyödyntäen, Vainikainen painottaa.

Menestyksen takeena kumppanuus

Biokaasu vahvistaa energiaomavaraisuutta ja kiertotaloutta

Nivalan biokaasulaitos on merkittävä investointi, joka edistää paikallista uusiutuvan energian tuotantoa ja biomassan tehokasta hyödyntämistä, erityisesti maatalouden sivuvirroista. Tiiviissä yhteistyössä paikallisten viljelijöiden ja yritysten kanssa emme rakenna ainoastaan Suomen suurinta biokaasulaitosta, vaan vähennämme myös riippuvuutta tuontimaakaasusta, tuemme kestävää maataloutta ja luomme uusia työpaikkoja alueelle.

NIHAKin rooli on ollut ratkaiseva hankkeen alkuvaiheessa; heidän pitkäjänteinen kehitystyönsä, paikallisten verkostojen rakentaminen ja käytännönläheinen tukensa ovat auttaneet meitä löytämään sopivan sijoituspaikan ja etenemään sujuvasti lupavaiheiden ja valmisteluvaiheiden kautta.

Andreas F. Brandt, Osakas, Copenhagen Infrastructure Partners



Paikallinen osaaminen ja tekemisen meininki vauhdittavat vetytuotannon kehitystä

Olemme kansainvälinen uusiutuvan energian hankekehittäjä, jolla on yli 30 vuoden kokemus tuuli-, aurinko-, energiavarasto- ja vetyhankkeiden kehittämisestä 14 maassa. Suomessa olemme toimineet jo yli kymmenen vuotta ja toteuttaneet useita tuulivoimahankkeita. Nivalassa kehitettävä vetytuotantohanke on meille ensimmäinen Suomessa, ja sen ensimmäisen vaiheen suunniteltu kapasiteetti on 200 MW.

Hanke on edennyt sujuvasti vahvan paikallisen osaamisen ja yhteistyön ansiosta. NIHAKin ja Nivalan kaupungin kanssa tehty yhteistyö on ollut alusta alkaen avointa, ratkaisukeskeistä ja käytännönläheistä. Hankkeelle sopiva sijoituspaikka sekä keskeiset infrastruktuuriyhteydet kuten vesi, sähkö ja tuleva vetyverkkoliityntä löydettiin nopeasti, mikä vahvisti päätöstämme sijoittaa hanke Nivalaan.

Oliver Biegel, Tiiminjohtaja, Abo Energy, Hydrogen Europe



Sähköverkko mahdollistaa kasvun

Suomen sähköjärjestelmä on voimakkaassa murroksessa, kun uudet teolliset hankkeet ja puhtaan energian ratkaisut lisäävät sähkön kysyntää eri puolilla maata. Kantaverkon näkökulmasta keskeistä on ennakoitavuus, jotta verkkoa voidaan vahvistaa oikea-aikaisesti ja mahdollistaa investointien toteutuminen.

NIHAKin tekemä pitkäjänteinen kehitystyö luo alueelle selkeän pohjan investointien suunnittelulle ja toteutukselle. Kun kokonaiskuva rakennetaan aktiivisesti, syntyy paremmat edellytykset myös sähköverkon kehittämiselle. Yhteinen tilannekuva auttaa suuntaamaan investointeja oikein ja varmistamaan, että kapasiteetti vastaa tulevaa tarvetta.

Kun suunnittelu on ennakoivaa ja eri toimijat kulkevat samaan suuntaan, sähköverkko pystyy tukemaan kasvua eikä muodostu sen esteeksi.

Asta Sihvonen-Punkka, toimitusjohtaja, Fingrid



NIHAKin alue erottuu puhtaasti siirtymän kartalla

Miljardiluokan investoinnit ovat määrätietoisien aluekehitystyön tulosta

Suomen suurin biokaasulaitos ja CO₂-talteenottolaitos, kymmeniä uusia investoreita biokaasun, vedyn, biohiilen, aurinkoenergian, akkuvarastojen ja datakeskusten parissa, Suomen ensimmäisen vedynsiirron alueverkon esisuunnittelu.

Tässä muutama esimerkki siitä, miten NIHAKin alue tällä hetkellä erottuu puhtaasti siirtymän kartalla. Vuosien 2026–2027 aikana investointipäätösvaiheessa olevien hankkeiden yhteenlaskettu arvo nousee yli miljardin euron.

Kehitys on seurausta pitkäjänteisestä ja suunnitelmallisesta työstä, jossa koko eteläisen Pohjois-Pohjanmaan alueelle on rakennettu yhtenäinen ja tehokas tapa edistää investointeja.

NIHAKin toimitusjohtaja **Toni Krankkala** korostaa määrätietoisien aluekehitystyön merkitystä:

– Olemme aluekehittäjänä poikkeuksellisen aktiivisia ja teemme asioita myös uudella tavalla. Panostamme osaamiseen, resursoimme työhön oikeat ihmiset ja johdamme tekemistä tuloshakuisesti. Tässä työssä ei voi jäädä odottamaan, vaan on lähdettävä maailmalle myymään.

Krankkalan mukaan tärkeää on myös luoda yhteinen tilannekuva kuntien kanssa.

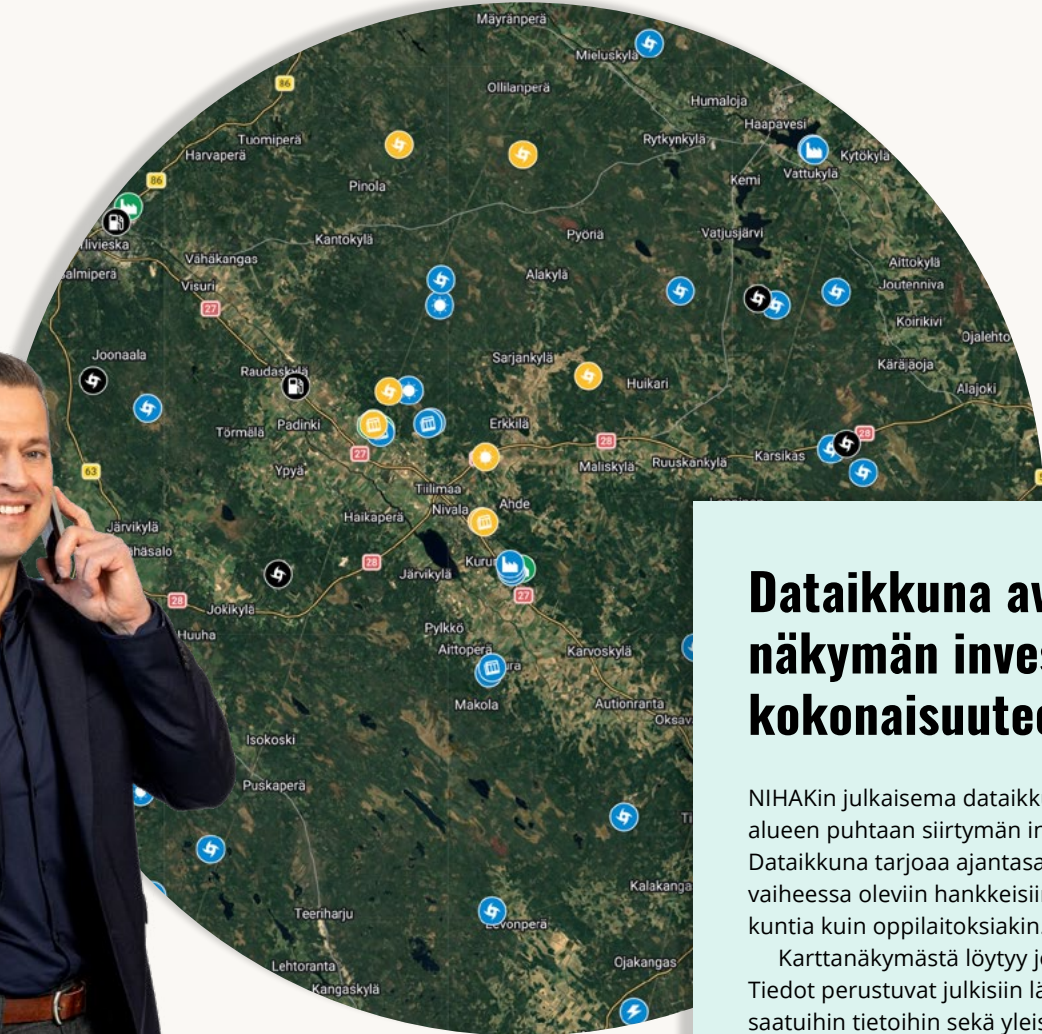
– Jaamme tietoa aktiivisesti kuntapäättäjien kanssa, jotta kaikilla on realistinen käsitys alueen todellisesta potentiaalista.

NIHAKin aluekehityspalvelut edistävät investointien sijoittumista alueelle sekä auttavat kuntia luomaan edellytyksiä uusille hankkeille. Tavoitteena on myös, että paikalliset yritykset pääsevät mukaan investointien toteutukseen.

Aluekehitysjohdaja **Kimmo Niskanen** kuvaa työtä käytännönläheisesti:

– Myyntihousut ovat jalassa, kun teemme aluetta tunnetuksi investoreille. Jotta se onnistuu, tuotteen pitää olla kunnossa. Meidän täytyy tunnistaa omat kilpailuetumme ja myös esittää ne selkeästi ja vakuuttavasti.

Alueen kehitys on edennyt vaiheittain. Ensimmäinen on rakennettu vahva perusta energiantuotannon investoinneille ja sähköverkon rakentamiselle. Nyt alue houkuttelee yhä enemmän tuotannollisia investointeja, jotka hyödyntävät olemassa olevaa infrastruktuuria. Ne myös tuovat mukanaan uusia työpaikkoja ja vahvistavat alueen elinvoimaa.



Dataikkuna avaa näkymän investointien kokonaisuuteen

NIHAKin julkaisema dataikkuna kokoaa yhteen alueen puhtaasti siirtymän investointihankkeet. Dataikkuna tarjoaa ajantasaisen näkymän eri vaiheissa oleviin hankkeisiin ja palvelee niin yrityksiä, kuntia kuin oppilaitoksiakin.

Karttanäkymästä löytyy jo 132 energiahanketta. Tiedot perustuvat julkisiin lähteisiin, investoreilta saatuihin tietoihin sekä yleisiin arvioihin.

Dataikkuna on avoimesti kaikkien käytettävissä NIHAKin verkkosivuilla: www.nihak.fi/fi/dataikkuna

Fast Track -malli vauhdittaa investointeja

Fast Track -toimintamallilla lyhennetään merkittävästi aikaa, joka kuluu projektien viemiseen investointipäätökseen. Näin hankkeista tehdään investoreiden näkökulmasta houkuttelevampia ja saavutetaan selkeä kilpailuetu verrattuna muihin vastaaviin projekteihin.

NIHAKin kehittämä Fast Track -toimintamalli perustuu ennakointiin, selkeään roolitukseen ja tiiviiseen yhteistyöhön. Alueen mahdollisuudet tunnistetaan ajoissa kartoittamalla vahvuudet ja hankkimalla maata ennakoivasti. Teollisuustontteja kaavoitetaan valmiiksi, jotta investoinnit voidaan käynnistää ilman viiveitä.

Tärkeää on myös alueen aktiivinen markkinointi. Vahvuuksista rakennetaan selkeä kokonaisuus esiteltäväksi investoreille. Näkyvyyttä vahvistavat alan tapahtumat kuten Think BIG – Energiasta enemmän sekä kansainvälinen Oulu South Hydrogen Valley -brändi.

Toimintamalli nojaa selkeään työnjakoon. Kunnat vastaavat maankäytöstä ja päätöksenteosta, NIHAK taas kokoaa tiedon, tuottaa materiaalit ja tekee aktiivista sijoittajayhteistyötä. Avoin viestintä ja ratkaisukeskeinen toimintatapa auttavat rakentamaan luottamusta ja nopeuttamaan päätöksentekoa.

Yhteinen toimintamalli tuo jatkuvuutta investointien edistämiseen. Tiivis kumppanuus kuntien ja NIHAKin välillä mahdollistaa sen, että hankkeet etenevät sujuvasti ilman tarpeettomia hallinnollisia viiveitä.

Nivalan biokaasulaitos vahvistaa alueen biotalouden keskittymää

Nivalaan rakennettava Suomen suurin biokaasulaitos on merkittävä koko aluetta kehittävä hanke. Se vahvistaa seudun energiaomavaraisuutta, kiihdyttää siihen liittyviä muita teollisia investointeja ja toimii alueelle rakentuvan vetytalouden ajurina. Laitos on osa laajempaa kokonaisuutta, jossa puhtaan energian tuotanto, kiertotalous ja maatalous muodostavat kestävä ekosysteemin.

Biotalouskeskittymä syntyy

Hankkeen myötä alueesta muodostuu biotalouden keskittymä. Paikalliset maatilat ja yritykset tuottavat laitokselle raaka-aineita, kuten liete- ja kuivalantaa, nurmea ja olkia, jotka muutetaan biometaaniksi. Laitos vähentää merkittävästi tuontienergian tarvetta, ja talteen otettava biogeeninen hiilidioksidi on mahdollista hyödyntää synteettisten polttoaineiden ja kemikaalien tuotannossa. Näin alueen luonnonvarat muuttuvat paikalliseksi taloudelliseksi lisäarvoksi.

Kiertotalousverkosto tukee maataloutta ja yrityksiä

Yhteistyö alueen maatilojen kanssa luo toimivan kiertotalousverkoston. Laitoksen ravinteet palautuvat pellolle biolannoitteena, mikä tukee kestävä maataloutta ja parantaa maatilojen kilpailukykyä. Samalla pienemmät yritykset pääsevät osallistumaan logistiikkaan, jalostukseen ja sivuvirtojen hyödyntämiseen. Tämä luo uusia taloudellisia mahdollisuuksia ja vahvistaa alueen yritysverkostoa.

Työllisyyttä ja osaamista

Investointi tuo merkittävää työllisyyttä. Rakentamisvaihe työllistää satoja henkilötyövuosia, ja laitoksen käynnistyttyä syntyy pysyviä työpaikkoja. Hanke lisää teknologista osaamista ja osaamispohjaa, houkuttelee uusia puhtaan siirtymän investointeja ja vahvistaa alueen asemaa biotalouden edelläkävijänä.

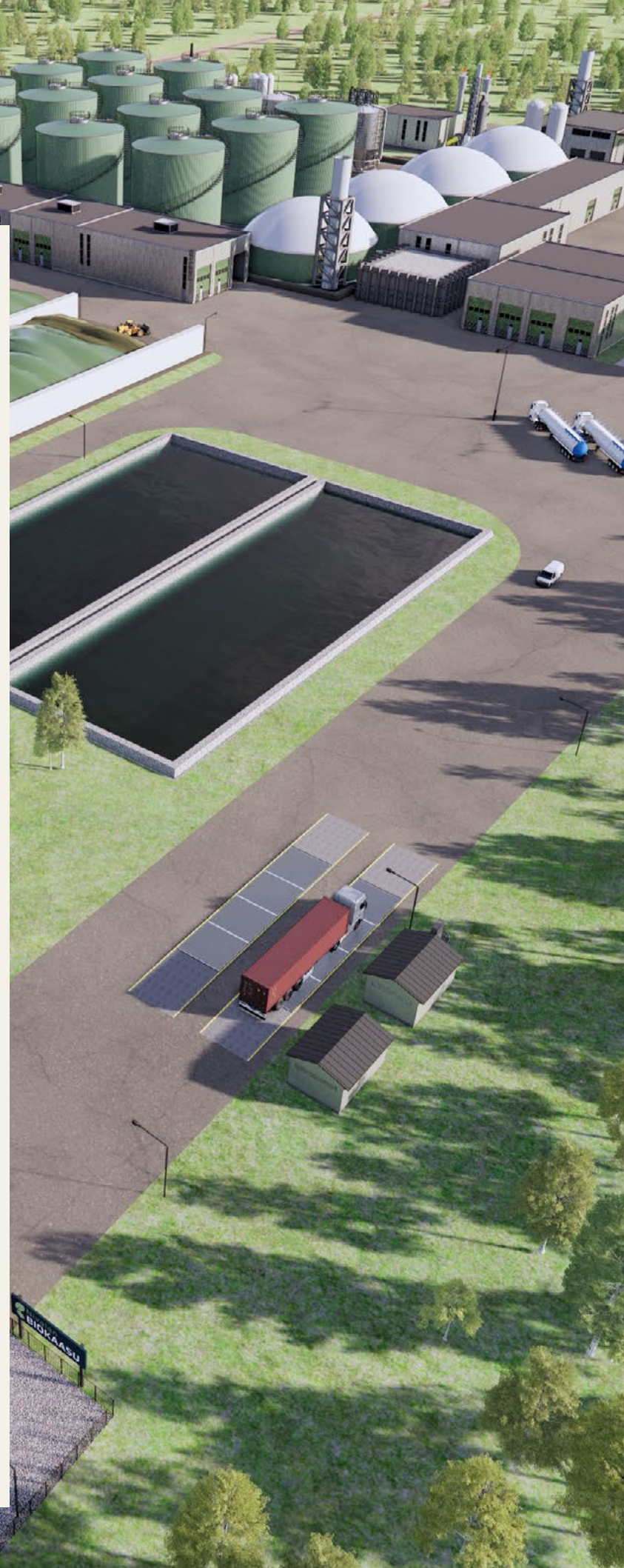
Paikallisia vaikutuksia kansainvälisellä osaamisella

Hanke hyödyntää kansainvälistä osaamista, mutta sen vaikutukset näkyvät ensisijaisesti paikallisesti. Yritysverkosto vahvistuu ja tutkimus- ja kehitysyhteistyö maatalouden ja energiantuotannon välillä syvenee. Biotalouskeskittymä tukee alueen pitkäaikaista kehitystä, monipuolistaa työpaikka- ja koulutusmahdollisuuksia ja luo perustan tuleville kestävä energian hankkeille.

Aluekehityksen esimerkki

Nivalan biokaasulaitos on konkreettinen esimerkki siitä, miten uusiutuva energia, biotalous ja teknologinen osaaminen vahvistavat paikallista elinvoimaa. Puhtaan energian keskittymän rakentuminen osoittaa, että nämä investoinnit hyödyttävät paikallisia yrityksiä, vahvistavat alueen kilpailukykyä ja vauhdittavat tulevia energiaan liittyviä investointeja.

*Nivalan Biokaasulaitoshankkeen omistaa ja kehittää **Copenhagen Infrastructure Partners (CIP) CI Advanced Bioenergy Fund I (CI ABF I) -rahaston kautta.***



Suurhanke tuo uutta osaamista

Rakennusliike Sorvoja Oy:lle biokaasulaitos on yrityksen historian suurin urakka. Samalla se on yhtiölle merkittävä askel kansainvälisessä yhteistyössä.

Suomen suurimman biokaasulaitoksen rakennushanke toteutuu paikallisin voimin, sillä pääurakoitsijana toimii oulaistalainen Rakennusliike Sorvoja Oy. Kyseessä on tänä vuonna 60 vuotta täyttävän perheyriksen historian suurin urakka.

Työpäällikkö **Juha Sorvoja** kertoo, että hankkeen alkuvaihe on edennyt suunnitellusti. Suurin osa maanrakennustöistä saatiin valmiiksi sydäntalven aikana, ja vuorossa ovat laitoksen rakennusten sekä säiliöiden perustustyöt.

– Työtahti vilkastuu vähitellen kesää kohti. Kesän ja syksyn aikana työmaalla työskentelee runsaasti väkeä samanaikaisesti. Meidän rakennusvaiheemme jälkeen alkaa laitoksen tekninen pystytys, ja kokonaisuus valmistuu vuoden 2027 aikana.

Rakennusliike Sorvojan omaa henkilöstöä hankkeessa työskentelee noin 20 henkeä, ja lisäksi mukana on alihankkijoita muun muassa teräsrungon ja kattotöiden toimituksessa. Kaikiaan työmaan aikaisen työllistämisen vaikutuksen arvioidaan nousevan satoihin henkilötyövuosiin.

Rakentajan näkökulmasta työmaa on monella tapaa poikkeuksellinen. Sitä se on jo mittaluokaltaan: alueen koko on noin 20 hehtaaria. Lisäksi hanketta leimaa osapuolten suuri määrä ja vahva

kansainvälisyys. Yhteistyötä tehdään tanskalaisen, saksalaisten ja suomalaisten toimijoiden kesken, ja työkielenä käytetään englantia.

KVR-urakka edellyttää tiivistä ja sujuvaa yhteistyötä niin tilaajan eli Nivalan Biokaasu Oy:n kuin useiden muiden toimijoiden kanssa. Keskeinen kumppani on saksalainen laitostoitaja Bioconstruct.

Suuressa hankkeessa eri osapuolten aikataulujen ja tavoitteiden yhteensovittaminen vaatii Sorvojan mukaan huolellista paneutumista.

– Koordinoitavaa riittää runsaasti. Viikoittaisissa kokouksissa käymme asioita läpi yhdessä eri osapuolten kanssa, ja olemme muutenkin säännöllisesti yhteydessä. Lisäksi työmaalla toimivien kesken pidetään omia palavereita.

Urakoitsijalle biokaasulaitoksen rakentaminen tarjoaa arvokkaan mahdollisuuden kehittää osaamistaan suuren ja monivaiheisen hankkeen yhteistyöprosessissa.

– Tämä on merkittävä tilaisuus toimia kansainvälisessä hankkeessa omalla alueellamme. Tulevaisuutta ajatellen projekti toimii myös hyvänä referenssinä ison mittaluokan kokonaisuudesta, Sorvoja toteaa.

Think Big nosti esiin alueen vahvuudet

Puhtaan siirtymän hankkeet tekevät NIHAKin alueesta kansainvälisen investointikohteen. Think Big -tapahtuma osoitti, että yhteistyö on vahva kilpailuvaltti.



NIHAKin historian ja koko lähialueen suurin energia-alan tapahtuma Think Big – Energiasta enemmän kokosi elokuussa 2025 Nivalan Champion Door -areenalle 600 osallistujaa.

Tapahtuma tarjosi kattavan katsauksen Pohjois-Pohjanmaan eteläosassa meneillään oleviin hankkeisiin. Alueella on suunnitteilla ja käynnissä miljardien eurojen investoinnit puhtaan siirtymän tuotantoon ja sähköverkkoihin.

Päivän asiantuntijapuheenvuoroissa piirtyi yhteinen viesti: puhtaan energian tuotanto ja sen jalostaminen tarjoavat Suomelle ja erityisesti Pohjois-Pohjanmaalle merkittäviä kasvun mahdollisuuksia. Alue kiinnostaa myös kansainvälisiä toimijoita.

Messualueella kaikkiaan 50 yritystä ja organisaatiota esittelivät ratkaisujaan energia-alan eri osa-alueilla. Mukana oli myös laaja joukko palvelualojen yrityksiä.

Think Big -palkinnon saivat tänä vuonna reisjärvinen KNK Networks ja haapajärvinen Ketola Invest Oy. Molemmat ovat hyödyntäneet energia-alan murrosta mahdollisuutena uudistua ja rakentaa kestäväää kasvua.



HANKETOIMINNAN ULKOPUOLINEN
RAHOITUS 1,3M€
1,3 M€

HANKKEITA KÄYNNISSÄ
15

TOIMINNAN RAHOITUKSEN
KOKONAISVOLYYMI
2,6M€

TYÖNTEKIJÖITÄ
25

TALOUS

NIHAK on voittoa tavoittelematon yleishyödyllinen yhdistys. NIHAKin toiminnan rahoitus muodostuu aluekehittämiseen suunnattavista jäsenkuntien maksamista jäsenmaksuista, seudullisista yrityspalveluista sekä kuntakohtaisten yrityspalveluiden tuottamisesta erikseen laskutettavista maksuista.

Yhdistyksen toiminnan rahoituksen kokonaisvolyymi oli vuoden 2025 aikana 2,6 M€, josta jäsenmaksutuottojen osuus oli 0,6M€. Yhdistyksen tilikauden 1.1–31.12.2025 tulos oli 33 677,71 euroa ylijäämäinen. Yhdistyksen taseen loppusumma oli 1 441 056,34 euroa ja oma pääoma 495 816,80 euroa.

Aluekehityspalvelujen tuottamien kehityshankkeiden kustannukset pyritään kattamaan ensisijaisesti julkisella, EU:n tarjoamalla projektirahoituksella, jota täydennetään seutuyhdistyksen omarahoitusosuuksilla. Tärkeä osa alueellista kehittämistoimintaa ovat kehittämishankkeet, joissa voidaan hyödyntää merkittävästi oman rahoituksen "vipuvaikutusta" alueen hyväksi.

Vuoden 2025 aikana oli käynnissä 15 hanketta. Tämän hankesalkun rahoituksen kokonaismäärä oli yhteensä 11,7 M€, josta NIHAKin oman hanketoiminnan osuus oli yhteensä 3,5 M€. Hanketoiminnalle maksettu rahoitus (ilman omarahoitusosuuk-

sia) vuoden 2025 aikana oli yhteensä 1,3M€, josta rahoittajilta saadun rahoituksen (EU- ja valtionrahoitus) osuus oli 1,26M€. Jäsenmaksuilla kerättävää kuntien vastinrahoitusta aluekehitykseen kanavoi seutuhallitus, jolle rahoitusesityksiä voi tehdä jatkuvan haun periaatteella.

Vuonna 2025 jäsenmaksua kerättiin alueen kunnilta 16,76 € / asukas. Seutuhallitus kokoontui 11 kertaa vuoden 2025 aikana. Vuoden 2025 lopussa NIHAKissa työskenteli 25 työntekijää.

SEUTUHALLITUKSEN JÄSENET

VARSINAISET JÄSENET

Juho Jukkola, Kärsämäki
Jonna Tamminen vpj., Haapajärvi
Päivi Karikumpu, Nivala
Matias Ojalehto, Reisjärvi
Esko Peltoniemi, Haapajärvi
Jarmo Vuolteenaho, Nivala
Esko Ristinen, Kärsämäki
Sari Huuskonen, Reisjärvi
Antti-Jussi Vahtela pj., Sievi
Rami Rauhala, Sievi

VARAJÄSENET

Pekka Anttila, Kärsämäki
Mauri Tenkula, Haapajärvi
Hannu Tölli, Nivala
Sanna-Mari Vesanen, Reisjärvi
Teija Myllylä, Haapajärvi
Jarmo Pihlajaniemi, Nivala
Mika Autio, Kärsämäki
Arto Vähäsöyrinki, Reisjärvi
Merja Haavisto, Sievi
Terhi Kangas, Sievi

NIHAK TARJOAA KOKONAISVALTAISTA PALVELUA



Kuntakohtainen yritysneuvonta

- Yrityksen perustaminen
- Yritystukien ja rahoituksen neuvonta
- Liiketoiminnan kehittäminen
- Yrityskaupat ja omistajan-vaihdokset
- Kriisi- ja muutostilanne-neuvottelu
- Verostoituminen



Alueelliset yrityspalvelut

- VAU!HAUS-palvelu
- Hautomotoiminta
- Koulutuksen yrittäjille
- Kansainvälistymispalvelut
- Kehittämisprojektit
- Investointihankkeiden yrityspalvelu



Yritysten toimintaympäristön kehittäminen

- Invest in -palvelu
- Edunvalvonta
- Viestintä- ja tietopalvelut
- Kumppanuus- ja verkostoyhteistyö

PROJEKTIEN KAUTTA TOTEUTETTIIN VUONNA 2025 YHTEENSÄ 690 TOIMENPIDETTÄ.

ESIMERKKEJÄ TOIMENPITEISTÄ:



Rekrytoinnit ja osaajatarpeet:

Yritysten rekrytointiosaamista kehitettiin ja tuettiin rekrytoinneissa kartoittamalla työvoimatarpeita, laatimalla ja julkaisemalla työpaikkailmoituksia, etsimällä työntekijäkandidaatteja sekä järjestämällä yhteistyötä oppilaitosten ja työllisyyspalveluiden kanssa.



Markkinointi ja digitalisaatio:

Yritysten markkinointia ja digivalmiuksia kehitettiin tarjoamalla digitaalisen viestinnän neuvontaa sekä koulutuksia hakukone-optimoinnista, tekoälyn hyödyntämisestä ja digitaalisista työkaluista.



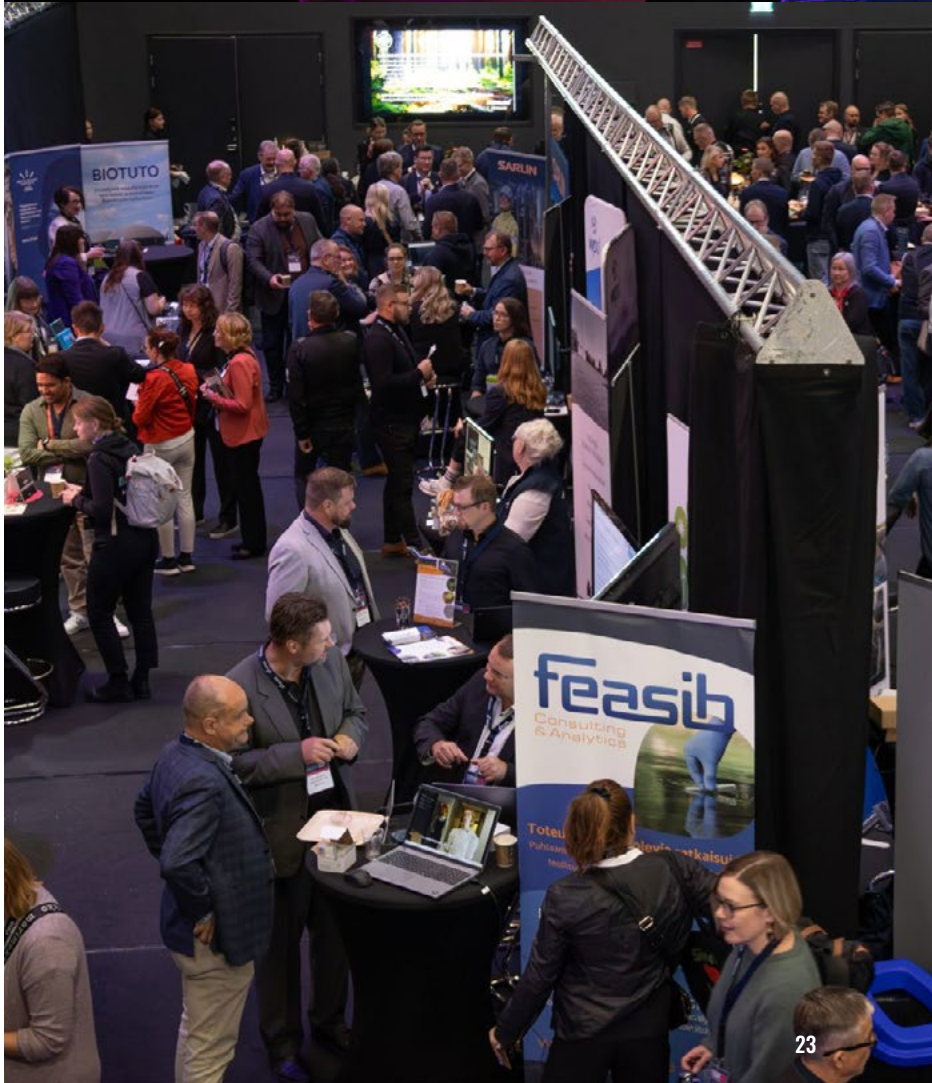
Vastuullisuus:

Yrityksille tehtiin vastuullisuuden nykytila-kartoituksia ja käynnistettiin toimenpiteitä hiilijalanjäljen laskentaan, vastuullisuusraportointiin ja kestävän liiketoiminnan kehittämiseen.



Innovaatiot:

Yrityksiä tuettiin uusien tuotteiden ja palveluiden kehittämisessä, innovaatioiden kaupallistamisessa sekä liiketoiminnan uudistamisessa sparrauksen ja asiantuntijapalveluiden avulla.



TILAISUUDET

119 itse järjestettyä tapahtumaa

- 101 järjestettiin livenä
- 18 verkossa

Omista tapahtumista suurimpia olivat

- Match&Rekry-tapahtuma,
- ThinkBIG – Energiasta Enemmän.

Koulutusten teemoissa korostuivat:

- vastuullisuus,
- myynti,
- markkinointi,
- tekoäly.

HENKILÖKUNTA

Nivala-Haapajärven seutu NIHAK ry seutukunta@nihak.fi, www.nihak.fi

Reea Vainikainen
projektipäällikkö
puh. 050 3684258

Markku Mehtälä
projektipäällikkö
puh. 050 339 7723

Ari Alakangas
kansainvälistymis-
palvelupäällikkö
puh. 040 684 6400

Minna Kontro
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 3402 124

Lauri Jouhki
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 543 6224

Laura Korhonen
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 531 2411

Arto Junno
yrityspalvelupäällikkö
puh. 044 445 7011

Harri Jokela
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 304 9317

Tuomas Sarjanoja
projektiasiantuntija
puh. 050 430 9665

Marjo Tenhunen
asiantuntija
puh. 050 302 4429

Tuomas Anttila
alueelliset yrityspalve-
lut, johtaja
puh. 044 445 7007

Timo Liimatainen
Start Up -asiantuntija
puh. 044 445 7001

Markku Laatikainen
projektipäällikkö
puh. 050 479 8505

Reetta Nummelin
projektipäällikkö
puh. 050 431 2033

Emmi Rahikka
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 3047012

Sami Kesti
projektipäällikkö
puh. 050 357 4529

Kristiina Nyman
projektipäällikkö
puh. 050 4338 929

Toni Krankkala
toimitusjohtaja
puh. 050 327 7254

Kimmo Niskanen
aluekehityspalvelut, johtaja
puh. 040 029 9412

Heli Haikola
viestintäjohtaja
puh. 050 301 6195

Taneli Linna
viestintäasiantuntija
puh. 050 338 6573

Pirja Piipponniemi
yrityspalvelupäällikkö
puh. 050 341 5992

NIHAK PÄÄ- TAI OSATOTEUTTAJANA

1 OSATA
Vastataan nopeasti muuttuvan työelämän osaamistarpeisiin digitalisaation ja laadun näkökulmasta koulutus-, ohjaus-, neuvonta-, ja asiantuntijapalvelua käyttäen.

2 NIHAK GREEN DEAL
Haetaan maksimaaliset hyödyt alueen yritystoiminnan kasvulle ja kehitykselle alueen mittavasta vihreän siirtymän luomasta investointikysynnästä.

3 Fast track
NIHAK toimii kuntien kumppanina invest in -toiminnassa hakemalla aktiivisesti investointeja alueelle ja auttamalla kuntia luomaan edellytyksiä uusille investoinneille. Fast track hankkeessa luodaan ja jalkautetaan yliseutukunnallinen Invest In -strategia. Tunnistetaan ja tuetaan elinkeinoelämän erinomaisuuskesysteemejä, tuotetaan dataa investoreille, sekä kehitetään investoinneille ns. fast track -prosessi.

4 NIHAK REKRY+
Kehitetään yritysten rekrytointiosaamista, sekä tuetaan mikro- ja keskisuuria yrityksiä rekrytoinneissa. Tuodaan piliotyöpaikat esiin ja etsitään alueen yritysten osaavan työvoiman saatavuuden haasteisiin kokonaisratkaisuja

5 Dr Livingstone – New business in turbulent world
Vahvistetaan yrityksen vientimahdollisuuksia uusilla kohdemarkkinoilla ja kyvykkyyskiä tunnistaa niissä liiketointimahdollisuuksia. Syvennetään uusien kohdemarkkinoiden osaamista sekä rakennetaan yritysytteenliittymiä ja verkostoja, joilla yritykset voivat paremmin vastata uusien kasvualueiden mahdollisuuksiin.

6 Liiketoiminnan skaalaaminen digitaalisella alustalla
Yritysyryhmähankkeen kehittäminen kohdistuu neljän yrityksen liiketoiminnan skaalaamiseen kansainvälisille markkinoille digitaalisia alustoja hyödyntäen

7 VAU!START+
Tuotteistetaan hautomopalvelut alueelle. Tavoitteena on löytää alueen innovatiiviset yritykset sekä uudet ideat ja tarjota niille monipuolista tukea menestyksen saavuttamiseksi. Kehitetään alueellista rahoitusmallia (rahastoa), joka tukee yritysten alkuvaiheen rahoitusta"

8 VATUPASSI
Kasvatetaan yritysten kykyä tunnistaa ja ymmärtää vastuullisuus läpileikkaavana teemana positiivisen yhteiskunnallisen vaikuttavuuden, kilpailuedun ja taloudellisen tuloksen saavuttamiseksi. Kehitetään yritysten vastuullisuusosaamista, jotta ne pystyvät sopeutumaan paremmin toimintaympäristön muutostilanteisiin

9 ÄlyPilot
Tunnistetaan tarvelähtöisesti miehittämättömien järjestelmien käyttötapauksia maa- ja metsätalouden, sekä teollisuuden tarpeisiin Pohjois-Pohjanmaan alueella

10 Luova Triangeli
Tuetaan alueen kulttuuri- ja matkailu palveluntuottajien elinkeinomahdollisuuksia. Kehitetään taiteen ja kulttuurin tekijöiden, ohjelma- ja tapahtumapalveluiden sekä matkailupalveluiden yhteistyötä. Selvitetään keinoja sesonkiaikojen pidentämiseen ja lisätään kuntarajat ylittävää yhteistyötä.

11 BIOTUTO – Yhteistyöllä nostetta kierrätysravinteisiin ja paikalliseen bioenergian tuotantoon
Edistää alueen biokaasuinvestointeja, sekä biokaasun käyttöä alueella, liikenteessä ja teollisuudessa eri toimenpitein. Maatilakohtaiset, maatilojen yhteiset sekä teollisen mittakaavan hankkeet.

12 Asumisen uudet tuulet
Kehitetään maaseudun asumista yli kuntarajojen yhteistyössä kolmen maakunnan kesken. Autetaan kuntia kehittämään alueensa asumisratkaisuja ja etsitään ratkaisuja maaseudulla esiin nousseisiin rahoituksen haasteisiin.

13 KASVA
Yrityspalvelutoimijoiden, yrittäjien, tutkijoiden ja innovaatio toimijoiden ryhmähanke, jonka päätavoitteena on edistää alueen yritysten kestävää kasvua, uudistumista ja kehittymistä, muutostykykyyttä sekä alueiden elin- ja pitovoimaa.

14 UUPO – Uusiutuvan energian koulutusinfrastruktuuri
JEDU oppimisympäristön investoinnit: Aurinkoenergiajärjestelmät, verkonrakentamien ja pelastautumiskoulutus

15 Robottityökoneiden, -ajoneuvojen ja -dronien digitalisoidut testiympäristöt (Networked Robotics Test Beds)
Pyhjärven Callion investoinnit: Suurtehomuuntaja ja generaattori, Sähkö(pää)keskus, UPS laitteisto akustoineen, Laetuslaitteita, runkokaapeloinnit ja lauskaapelit

Hankkeen nimi	2023	2024	2025	2026	Rooli	Strateginen painopiste	Budjetti	NIHAK budjetti
1 OSATA – Muuttuvan työelämän osaamistarpeet					Päätoteuttaja	Ensiluokkaiset yrittämisen olosuhteet	518 392 €	262 302 €
2 NIHAK GREEN DEAL					Päätoteuttaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	448 203 €	448 203 €
3 Fast track – Tulevaisuuden erinomaisuuskesysteemien kehittäminen Invest In -toiminnalla					Päätoteuttaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	428 931 €	428 931 €
4 NIHAK REKRY+ Alueellista kumppanuutta yritysten rekrytointihaasteisiin ja työllisyydenhoitoon					Päätoteuttaja	Ylivertaiset yrityspalvelut	387 134 €	387 134 €
5 Dr Livingstone – New business in turbulent world					Päätoteuttaja	Ylivertaiset yrityspalvelut	279 181 €	279 181 €
6 Liiketoiminnan skaalaaminen digitaalisella alustalla					Päätoteuttaja	Ylivertaiset yrityspalvelut	50 000 €	50 000 €
7 VAU!START+					Päätoteuttaja	Ylivertaiset yrityspalvelut	1 234 305 €	492 800 €
8 VATUPASSI – Vastuullinen tulevaisuus					Osatoteuttaja	Ensiluokkaiset yrittämisen olosuhteet	840 800 €	189 000 €
9 ÄlyPilot – Älykkäiden miehittämättömien järjestelmien pilotoinnit Pohjois-Pohjanmaalla					Osatoteuttaja	Ensiluokkaiset yrittämisen olosuhteet	687 459 €	249 593 €
10 Luova Triangeli					Osatoteuttaja	Ensiluokkaiset yrittämisen olosuhteet	599 368 €	81 343 €
11 BIOTUTO – Yhteistyöllä nostetta kierrätysravinteisiin ja paikalliseen bioenergian tuotantoon					Osatoteuttaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	995 160 €	195 426 €
12 Asumisen uudet tuulet					Osatoteuttaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	736 493 €	240 761 €
13 KASVA – Kestävää kasvua mikro- ja pienyrityksiin TKI toimijoiden ja yrityspalveluiden maakunnallisella yhteistyöllä					Osatoteuttaja	Ylivertaiset yrityspalvelut	1 974 712 €	182 678 €
14 UUPO – Uusiutuvan energian koulutusinfrastruktuuri					Rahoittaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	2 272 172 €	- €
15 Robottityökoneiden, -ajoneuvojen ja -dronien digitalisoidut testiympäristöt (Networked Robotics Test Beds)					Rahoittaja	Vaikuttavat invest in -palvelut kunnille	200 000 €	- €
Hankkeiden yhteenlaskettu budjetti							11 652 311 €	3 487 352 €

AUTAMME TEKEMÄÄN BISNESTÄ

www.nihak.fi

